

Sales & Operations Planung

Bringen Sie Angebot und Nachfrage mit profitablen, abgestimmten Plänen ins Gleichgewicht

Supply-Chain-Experten stehen schon immer im schwierigen Spannungsfeld zwischen Angebot und Nachfrage. In einer Zeit turbulenter Märkte und steigender Verbrauchererwartungen wird diese Herausforderung noch verstärkt. Dies führt zu zusätzlichem Druck und gefährdet das Service-Level.

An dieser Stelle setzt Board an. Es bietet einen **intelligenteren Ansatz für S&OP-Planung**. Board ermöglicht es Ihnen, eine Kultur der kontinuierlichen Verbesserung zu etablieren, um die Reaktionsfähigkeit, Stabilität und Zuverlässigkeit Ihres S&OP-Plans zu steigern und die erforderliche Kapazität zu gewährleisten, um Ihre strategischen Ziele zu erreichen. Board deckt Nachfrage, Lagerbestand und Wiederbeschaffung, Lieferung und Produktion, Pre-S&OP und Executive S&OP in einer einzigen Plattform ab. Es transformiert Ihren gesamten S&OP-Prozess und hilft Ihnen, Ihre Kunden gewinnbringend zu begeistern.



Transformieren Sie mit Board Ihre S&OP-Planung



Effizienter Abgleich des Lagerbestands

Optimieren Sie Ihren Lagerbestand durch intelligente Analyse der Nachfrage.



Größere Leistungsfähigkeit

Optimieren Sie kontinuierlich Ihre S&OP-Prozesse und gewinnen Sie vollständige Transparenz.



Höhere Kundenzufriedenheit

Verbessern Sie die Kundenzufriedenheit durch eine effizientere Ausrichtung der Ressourcen.

Eine intelligentere S&OP-Lösung



Bedarfsplanung

Bekommen Sie ein besseres Verständnis für die Marktnachfrage durch automatisierte Forecasts auf Basis von Trends, Saisonalität und Prognosen.



Lagerbestands- und Wiederbeschaffungsplanung

Verbessern Sie das Service-Level für Ihre Kunden durch bessere Übersicht über Lagerbestand und Reserven.



Beschaffungs- und Produktionsplanung

Verbessern Sie Ihre Fähigkeit, die Marktnachfrage richtig zu bedienen, durch einen permanenten Überblick über die verfügbare Lagerkapazität, den Rohstoffbestand sowie die Produktions- und die Lieferkapazitäten.



Pre-S&OP

Optimieren Sie den Prozess der Erstellung eines Lieferplans und berücksichtigen Sie wichtige Events, Produkteinführungen und Marketingaktionen sowie Lieferbeschränkungen.



Executive S&OP

Schaffen Sie Konsens über einen Bedarfs- und Beschaffungsplan, der umsetzbar und rentabel ist, indem Sie die Auswirkungen auf alle Bereiche des Unternehmens transparent machen.

Von führenden Unternehmen geschätzt

Leistungsstarke Supply Chain Teams nutzen Board, um ihre S&OP-Planung zu optimieren.

Gigaset

Standardisierte Vertriebsplanung eng abgestimmt mit der Supply Chain

Stärkere Standardisierung und Senkung der IT-Kosten um 90 % in den Bereichen Vertrieb, Supply Chain und Finanzen

KUKA

Integrierte Sales & Operations Planung bei KUKA

Verbesserung von Transparenz, Kollaboration und Prozesskontrolle zur Unterstützung des Wachstums und zur Reduzierung der täglichen Arbeitsbelastung

Hapag-Lloyd

Integrierte Finanzplanung und operative Planung bei Hapag-Lloyd

Eine verknüpfte, treiberbasierte und kollaborative Kapazitäts-, Sales- und Kostenplanung für 400 Nutzer

KERING



KPMG

TOYOTA

GRUPE SEB

PUMA

Hapag-Lloyd

Machen Sie den ersten Schritt zur S&OP Transformation

Fordern Sie eine Demo unserer Lösung an oder erfahren Sie mehr auf unserer Webseite:

www.board.com

board